

PRESSEINFORMATION

Dr. Oliver Roll neuer Managing Director bei max.xs

Die max.xs financial services AG vervollständigt ihr Management-Team: Dr. Oliver Roll verantwortet ab sofort die Leitung des Portfoliomanagements und des institutionellen Geschäfts. Der promovierte Physiker war zuvor bereits als Deutschlandchef bei Threadneedle sowie in der Geschäftsleitung der Rating-Agentur Telos tätig.

Frankfurt am Main, 03. Mai 2010 – "Mit Dr. Oliver Roll als Head of Portfolio Management and Institutional Business verstärken wir das Management-Team der max.xs financial services AG um einen absoluten Kenner des institutionellen Geschäfts in Deutschland", erklärt Frank Alexander de Boer, Vorstandsvorsitzender der max.xs financial services AG. Durch seine bisherigen beruflichen Stationen bei institutionellen Investoren sowie als Investment Consultant – unter anderem als Leiter der Bankberatung bei Feri – kennt Dr. Roll den institutionellen Markt seit vielen Jahren. Zudem ist ihm auch die Perspektive des Vertriebs von Asset Management Services durch seine Erfahrung als Leiter des institutionellen Geschäfts von Threadneedle Deutschland sowie aus der Vermarktung der Ausschreibungsplattform telosia bekannt. „Mit der Bündelung all dieser Kenntnisse ist Dr. Roll bestens geeignet, bei max.xs die Produktgeber und die Investoren erfolgreich zusammenzuführen“, so de Boer. Bereits im März verkündete die max.xs AG Personalzuwachs: Herr Rainer Ottemann – vormals Vertriebschef der KBC Bank für Deutschland, Schweiz und Österreich – wurde als Head of Distribution vorgestellt. „Mit den beiden jüngsten Personalerweiterungen ist die max.xs AG hervorragend positioniert, um den Geschäftsausbau im Bereich der institutionellen Investoren und Distributoren voranzutreiben“, betont de Boer.

"Das Geschäftsmodell von max.xs ist meiner Überzeugung nach die richtige Antwort auf die fundamentalen Veränderungen des Finanzmarktes sowie die Neuerungen im Vertrieb der Fondsindustrie", erklärt Dr. Roll, Head of Portfolio Management and Institutional Business der max.xs financial services AG zu seinem Start. "Unser Ziel ist es einerseits Investoren Zugang zu einer Vielzahl von exzellenten Anbietern des Asset Managements zu bieten, und andererseits den Produktgebern neue und konzentrierte Möglichkeiten für den Vertrieb in Deutschland zu eröffnen. Die Asset Manager gewinnen dabei doppelt: Erstens durch einen besseren Marktzugang und zweitens durch die gleichzeitige Reduzierung der Kosten. Ich freue mich sehr, in dieser entscheidenden Phase ein so innovatives Geschäftsmodell mit aufbauen zu können", ergänzt Dr. Roll.

Über max.xs

Die max.xs financial services AG ist eine unabhängige full service Business-to-Business Vertriebsorganisation. Mit einem Netzwerk von über 25.000 Vermittlern bietet max.xs Produkthanbietern einen effizienten und direkten Zugang zum deutschen Markt. max.xs übernimmt neben Kundenakquisition, Vertrieb und Kundenbetreuung auch Produkteinführungs- und Marketingmaßnahmen und reduziert die fixen Vertriebskosten der Anbieter. Dadurch verringert max.xs die Marktbarrieren und bietet Produktgebern zusätzliche strategische Handlungsoptionen. Produktabnehmer profitieren von der attraktiven Produktwelt und der umfangreichen Betreuung. max.xs ist eine Tochter der börsennotierten cash.life AG Finanzgruppe.

Pressekontakt:

max.xs AG
Frank Alexander de Boer
mainBuilding
Taunusanlage 15
60325 Frankfurt am Main
Tel.: +49(0)69 – 719 189 7 – 10
Fax: +49(0)69 – 719 189 7 – 21
E-Mail: f.deboer@max-xs.de
www.max-xs.de